

## Presentatie voor Evenement HIER Opgewekt

Simon Visbeek – ECoop / Energiewerkplaats Fryslân  
Anne Venema / Marieke Wiersma – Grunneger Power



## Postcoderoosprojecten in een Coöperatief bedrijf

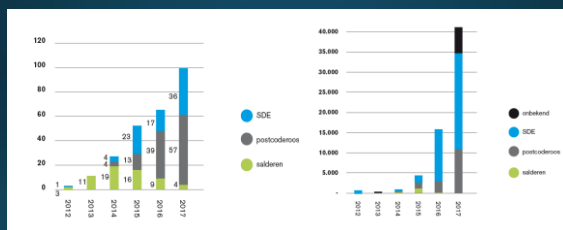
ECoop- Simon Visbeek & Raymond Kruijer

"In times of change, learners inherit the earth,  
while the learned find themselves  
beautifully equipped to deal with a world that no longer exists."

(Eric Hoffer, American moral and social philosopher)

- Change: daarover nu geen discussie meer, transitie tempo moet omhoog.
- Earth: "one world" heeft meer koplopers nodig, elke crisis is ook een kans.
- Learners: consumenten nemen het heft in handen en worden prosumers.

## We komen in beweging! Resultaten van HIER opgewekt



## Aan de slag maar waarmee, hoe en waarom ?

MienskipsEnergie / Grunneger Power / Burgerenergie / Noaber stroom

- Lokaal en duurzaam opgewekte energie
- Energie van voor en door de bewoners (participatie en acceptatie)
- Waarbij de voordelen terugvloeien naar het dorp/wijk

## Waarom geen zonnepanelen op het eigen dak?

- ✗ Afhankelijk van de salderingsregeling
- ✗ Ongeschikt dak
- ✗ Te weinig ruimte
- ✗ Geen eigen dak maar een huurwoning
- ✗ Beschermd dorpsgezicht
- ✗ Zonnepanelen te ingewikkeld of te duur
- ✗ Wat te doen bij verhuizen?

## Waarom samen: de voordelen van een collectief dak

- ✓ Lagere installatie kosten door schaalvoordelen
- ✓ Niet afhankelijk van de salderingsregeling
- ✓ Meenemen bij verhuizing binnen postcodegebied
- ✓ Geen last van onderhoud en beheer
- ✓ Geen hogere WOZ waarde of verzekeringswaarde van je eigen gebouw
- ✓ Esthetisch mooier op één dak/opstal

## Presentatie: PCR projecten in de praktijk vanuit de business case

- De business case bestaat op basis van de wettelijke regeling verlaagd tarief



## PCR projecten in de praktijk vanuit de business - case

- BUSINESS
    - Investeringsbegroting
    - Financieringsbegroting
    - Exploitatiebegroting
    - Overeenkomsten
  - CASE
    - wanneer je voldoende klanten (leden) hebt en winst maakt zodat je continuïteit en dus een "case" of zaak hebt.
- Juist omdat het een goede zaak betreft (de energietransitie waaraan burgers in een gemeenschap samenwerken) moet alles goed en professioneel geregeld zijn!

## PCR projecten in de praktijk vanuit de business case

- Allereerst: de zaak moet een vorm en plek hebben!
- **Oprichting coöperatie en vastleggen van een plek op een dak of op land**
  - Recht van Opstal
    - Sterkteberekening
    - Verzekering/bank
    - Looptijd
      - Na de looptijd
      - Beloning dak eigenaar

## PCR projecten in de praktijk vanuit de business case

- Investeren in de zaak, het realiseren van een opwekinstallatie.
  - **De investeringsbegroting:**
    - Zonnepanelen
    - Juridische kosten
      - Aansluitkosten
      - Verzekeringen
      - Professionele ondersteuning
    - Opzet administratie van het project
      - Opzet administratie voor leden
      - Marketing en communicatie

## De investeringsbegroting:

- Waarin investeren?
 

• Zonnepanelen (200x270wp=)	€ 54.000,-
• Aansluiting netbeheerder(3x80a)	€ 1.139,-
• Extra meters 25 (€33,90)	€ 848,-
• Meterkast	€ 1.250,-
• Sterkte berekening	€ 500,-
• Juridische kosten	€ 1.500,-
• Communicatie	€ 902,-
• Totale investering:	€ 60.000,-

## PCR projecten in de praktijk vanuit de business case

- Hoe gaan we de investeringen betalen?
  - **De financieringsbegroting**
    - Ledenpropositie
      - Subsidies
      - Eigen vermogen
      - Vreemd vermogen
        - Rente & rendement
        - Looptijd
        - Risico's

### De Financieringsbegroting:

- Investeringskosten en de financiering bij de start in balans c.q. gedekt

Waarin investeren?	Hoe gaan we het betalen?
- 200 Panelen etc.	- Eigen bijdrageleden (200 x € 99,- =) € 19.800,-
	- Externe financiering € 40.200,-
Totaal investeringen: € 60.000,-	Totale financiering € 60.000,-

### PCR projecten in de praktijk vanuit de business case

- Het runnen van de zaak, hoe verdienen we de investeringen terug?

#### - De exploitatiebegroting:

- Inkomsten en kosten door het jaar heen
- Financieringskosten
  - Contributie
  - Verkoop opgewekte stroom
  - Verzekering
  - Onderhoudskosten
  - Administratiekosten
  - Looptijd

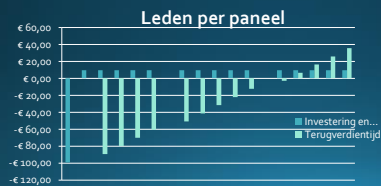
### De exploitatiebegroting coöperatie:

- Het runnen van de zaak, hoe verdienen we de investeringen terug

Uitgaven	Inkomsten
- Verzekering € 325,-	- Verkoop stroom (48500kWh x € 0,035=) € 1.700,-
- Administratie € 750,-	- Contributie (200 x € 20,00 =) € 4.000,-
- Onderhoud € 500,-	
- Banknummer € 50,-	
- OZB € 50,-	
- Rente 3% en aflossing € 3.325,-	
Totaal € 5.000,-	Totaal € 5.700,-

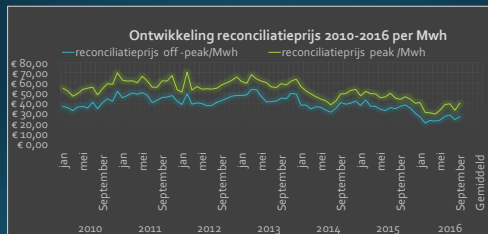
### Perspectief leden: wat verdienen onze 'klanten' er aan?

- Eenmalige inleg € 99,00
- Jaarlijkse Korting 250 kWh x 0,122 = € 30,00
- Contributie jaarlijks per paneel € 20,00
- Verwacht jaarlijkse voordeel € 10,00 4-5%



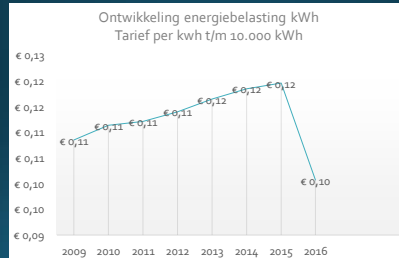
### Belangrijkst risico's van de zaak

- Ontwikkeling elektriciteitsprijs / Ontwikkeling energiebelasting / Zonuren



### Belangrijkst risico's van de zaak

- Ontwikkeling elektriciteitsprijs / Ontwikkeling energiebelasting / Zonuren



GRUNNEGER  
POWER

### Alfa Postcode Roos



GRUNNEGER  
POWER



Praktijk voorbeeld

### Postcoderoos Zeven Bildtse daken

[www.mienskipsenergie.nl](http://www.mienskipsenergie.nl)

ECoop: Simon Visbeek & Raymond Kruijer

Vragen?

[SimonVisbeek@gmail.com](mailto:SimonVisbeek@gmail.com)

ECoop: Simon Visbeek & Raymond Kruijer